



DIARIO DE SESIONES
DEL
PARLAMENTO DE NAVARRA

X Legislatura

Pamplona, 27 de noviembre de 2019

NÚM. 4

TRANSCRIPCIÓN LITERAL

COMISIÓN DE DESARROLLO ECONÓMICO Y EMPRESARIAL

PRESIDENCIA DE LA ILMA. SRA. D.^ª MARÍA RONCESVALLES SOLANA ARANA

SESIÓN CELEBRADA EL DÍA 27 DE NOVIEMBRE DE 2019

ORDEN DEL DÍA

- Comparecencia, a instancia de la Junta de Portavoces, del Consejero de Desarrollo Económico y Empresarial para informar sobre la reciente misión institucional del Gobierno de Navarra en China.
- Comparecencia del Consejero de Desarrollo Económico y Empresarial para informar sobre el Acuerdo del Gobierno de Navarra de 13 de noviembre de 2019 por el que se declara como inversión de interés foral el proyecto de inversión promovido por Rockwool Peninsular, S.A.

(Comisión transcrita por la UTE Naturalvox-Mondragón Lingua)

(Comienza la sesión a las 15 horas y 24 minutos).

Comparecencia, a instancia de la Junta de Portavoces, del Consejero de Desarrollo Económico y Empresarial para informar sobre la reciente misión institucional del Gobierno de Navarra en China.

SRA. PRESIDENTA (Sra. Solana Arana): Arratsalde on. Eskerrik asko. Eskerrik asko Ayerdi Kontseilari ere bai, beste arratsalde batean gurekin hemen egoteagatik, eta Arrizabalaga andereari Kabinete-buruari ere bai. Ongi etorri beste behin ere. Eta hasiera emango diogu bi puntu dituen gaurko sesio honi.

El primero de los puntos de esta sesión es la comparecencia, instancia de la Junta de Portavoces, del Consejero de Desarrollo Económico y Empresarial para que informe sobre la reciente misión institucional del Gobierno de Navarra en China. Los portavoces solicitantes han decidido que directamente cedamos la palabra al Consejero. Así que, a partir de este momento, señor Ayerdi, tiene la palabra

SR. CONSEJERO DE DESARROLLO ECONÓMICO Y EMPRESARIAL (Sr. Ayerdi Olaizola): Arratsalde on. Trataré de describir un poco la misión que hicimos en octubre en Gansu, comentaré también los resultados alcanzados y sobre todas las líneas de trabajo que tenemos en este momento para el futuro. En primer lugar, tengo que decirles que en 2017 se aprobó el tercer plan internacional de Navarra que definía a nueve países como mercados prioritarios para las empresas navarras y sus sectores estratégicos. China era uno de esos países, había países en la Unión Europea, y fuera de la Unión Europea había cuatro: Estados Unidos, México, India y China. Además, en particular a China se le seleccionó por su interés relacionado con la agroalimentación, las energías renovables y la automoción, atendiendo al potencial que a medio o largo plazo puede representar China. Desde entonces se ha ido trabajando en la relación de Navarra con el mundo chino con distintos enfoques, se han hecho misiones tanto directas, es decir, nuestras allí, como también inversas, misiones visitantes de China aquí, en el ámbito institucional y en el ámbito también del conocimiento y empresarial.

He de decirles también, creo que es interesante, que recientemente se ha lanzado una web con información del mercado chino y con información sobre la estrategia de Navarra en China. El principal valor añadido de esta web es que ofrece un servicio de consulta sobre el mercado chino al que pueden acceder. Se puede pedir cita en la propia web en particular y se atienden citas de manera presencial una vez a la semana, no es que se haya usado mucho, de momento lo han usado seis empresas, pero ahí está, tenemos en marcha ese servicio y creo que también era interesante que ustedes lo conocieran.

En lo que toca a la relación de Navarra con Gansu déjenme darles unos datos. Gansu es una región de China que ocupa una superficie de más de 425.000 kilómetros cuadrados, un poquito más del 80 por ciento de España; tiene 26,1 millones de habitantes, según datos del 2016, y la verdad es que es un territorio con una orografía y un clima diverso y complejo, un poquito como Navarra, que en poca distancia tenemos una orografía y un clima realmente muy diferente. En Gansu, con una distancia, lógicamente mucho mayor, eso, si cabe, se agudiza. Es una región que está situada en la cuenca del río Amarillo, uno de los dos grandes ríos de China, y es un territorio con una rica herencia histórica y cultural, en la medida que

destaca por ser uno de los pasos o el origen de la Ruta de la Seda en su camino hacia Occidente, la conocida como Ruta de la Seda. Es un territorio que es rico en recursos naturales, incluidos depósitos minerales y recursos forestales también, según la parte del territorio, tiene reservas de petróleo, de distintos minerales, etcétera. Además también de tener recursos minerales, es una de las principales regiones con energía solar y eólica más importantes de China también en el ámbito de las renovables.

Ahí les he puesto unas fotografías del territorio, a la izquierda la capital, el río Amarillo, hay algunos lugares emblemáticos. La segunda, un lugar que visitamos que es patrimonio mundial de la humanidad declarado por la Unesco. También la de arriba, las formaciones geológicas, como suelo decir yo, unas Bardenas a lo bestia, formaciones geológicas con una variedad de colores absolutamente espectacular, tuve la oportunidad el verano pasado de visitarlo. En fin, es un territorio que es uno de los principales destinos turísticos de China dentro de China, es decir, es una región enormemente receptora de turismo interno. Seguramente, si a un ciudadano chino usted le pregunta dentro de China cuáles son los destinos turísticos más importantes, Gansu estaría entre las tres, cuatro regiones más turísticas o que más turismo interno recibe dentro del país.

Si vamos al histórico de lo que han sido las relaciones de Navarra con Gansu, en el año 2017, en junio, el Gobierno de Navarra lo que hizo fue recuperar un protocolo que se había firmado en el año 2005, pero que se había dejado en un cajón, no se había hecho nada. De repente, es verdad, tengo que decir que nos llamaron desde Gansu y fueron ellos los que dijeron: existe este protocolo, nos gustaría acercarnos y conoceros. Valoramos en aquel momento que una relación con China, efectivamente, nos parecía digamos de interés de largo plazo para la Comunidad, recibimos y a partir de ahí lo que hicimos fue reactivar aquel documento firmando ese nuevo acuerdo de colaboración.

Posteriormente, en septiembre, hubo una visita de una delegación nuestra allí, hubo también una visita en mayo de 2018 a Gansu, de preparación de un plan de actuaciones concretas para el año 2018. En septiembre de 2018, les visitamos ya con una misión amplia con distintos departamentos. Posteriormente, en octubre del 2018 hubo una visita de autoridades y empresas de Gansu en Pamplona, también bastante interesante, y en este año, en el año 2019, hicimos ya lo que hemos llamado en nuestra relación bilateral el segundo Foro Navarra Gansu en Lanzhou, en la capital de Gansu, que es exactamente la visita de la que les quiero un poco contar cómo transcurrió, pero sí me parecía interesante que ustedes vieran la trayectoria, el recorrido de la relación.

En principio, orientamos la visita, porque identificamos que en la relación con China, ya lo he dicho antes, China estaba elegida como país prioritario vinculado a estos tres sectores: automoción, renovables y cadena agroalimentaria, hicimos un trabajo de preparación amplio en el que hicimos como preparación de la visita un estudio de cuáles eran las realidades del mercado de automoción, renovables y agroalimentario en China en general y en Gansu en particular. Con ese motivo y con ese diseño preparamos una misión que tuviera como objetivo, desde luego, seguir fomentando la relación institucional pero que también incorporase a agentes del conocimiento y a empresas, por primera vez, empresas navarras que fueran allí. Luego les indicaré cuáles fueron las empresas que vivieron. Es verdad que al final se concentró

mucho en las renovables, porque no conseguimos que del ámbito empresarial automoción y cadena alimentaria en esta ocasión vinieran muchas empresas, así como en alguna otra ocasión sí, en este caso fueron sobre todo empresas de renovables. Sí que es cierto que en el ámbito del conocimiento estuvieron centros tecnológicos, estuvo Cener, desde luego, y lo que sí estuvieron en cualquier caso son los *clusters*, el de renovables y el de automoción, como luego verán.

La misión tenía como objetivos organizar encuentros empresariales para empresas con fines comerciales, organizar visitas a empresas, centros tecnológicos y entidades que podían ser relevantes o por lo menos podían abrir oportunidad para generar vínculos relacionados con los intereses de Navarra. Generamos algunos encuentros, también mesa redonda de carácter técnico con algunos agentes y sobre todo la relación institucional. Todo esto era un poco lo que llevábamos. Estuvimos realmente cuatro días operativos allí, porque entre que viajas y vuelves también dedicas un tiempo, pero lo cierto es que estuvimos cuatro días totalmente operativos.

Los dos primeros días, 22 y 23 de octubre, los destinamos a lo que antes les he indicado, segundo Foro Navarra Gansu, donde hubo sobre todo una mezcla de encuentros institucionales, encuentros empresariales y algunas visitas a empresas también y a algún centro tecnológico. El día 24 de octubre visitamos una ciudad de Gansu un poquito al norte. Los dos primeros días estuvimos en la capital, Lanzhou, una ciudad de entre cuatro y cinco millones de habitantes. Visitamos otra ciudad, Jiayuguan, el 24 de octubre, que es una ciudad que no es grande, es de tamaño parecido a Pamplona, pero es una ciudad que aparece en muchos ránquines chinos como el mejor destino turístico, como la ciudad más comprometida con los modelos de urbanismo modernos, etcétera. Tiene distintos galardones, y en la medida en que la relación institucional es una relación de región a región, también digamos que las autoridades de Gansu lo que buscan, además de que haya una relación de ámbito región hermana con región hermana, es que haya también una relación entre ciudades. Jiayuguan es la ciudad que nos plantean para que podamos establecer, trabajar algún tipo de vínculo ciudad con ciudad.

Finalmente, ya el 25 de octubre, estuvimos en Shanghái, porque esa misma noche cogíamos el viaje de vuelta, y ahí sí que aprovechamos para hacer yo creo que también dos visitas importantes. Estuvimos en la oficina de ICEX, lógicamente, con el delegado comercial del ICEX en China, en Shanghái en este caso. España tiene allí tres delegados comerciales, uno en Pekin, otro en Shanghái y otro en Hong Kong, y estuvimos lógicamente con el delegado de Shanghái. estuvimos también visitando un centro importante de estudios sociales con los que queríamos mantener un encuentro para una cuestión que luego les indicaré.

La misión al final la compusimos estos miembros: el Gobierno de Navarra por un lado, los dos *clusters*, el *cluster* de automoción y el *cluster* eólico de Navarra, el Cener, estaba la plataforma de vehículo eléctrico autónomo y conectado, Naveac, y cuatro empresas del ámbito de energías renovables, vinieron Ingeteam, Acciona Energía, Enerfin y Nabrawind. Por lo tanto, una misión institucional del ámbito del conocimiento y luego sobre todo del ámbito empresarial.

Ahí les he puesto algunas fotografías de distintos momentos. Llegamos el día 21 por la noche, recepción oficial, y llegamos justo de viaje, pero teníamos prevista cena oficial, recepción oficial, ahí nos recibió lo que se podía entender como la homóloga de un Consejero del Gobierno de Navarra, la homóloga de la región de Gansu en este caso, una Vicegobernadora. El esquema de gestión de una región china es un Gobernador, la verdad es que tiene una estructura que tiene una bicefalia, por un lado, el Secretario General del Partido Comunista es la autoridad máxima de la región, la autoridad del partido, y luego está la autoridad de gestión, que es el Gobernador General, y luego los Vicegobernadores son el equivalente a los Consejeros de un Gobierno, insisto en que estamos hablando de un territorio casi como España con 26 millones de habitantes. Tuvimos la recepción con la Vicegobernadora, esa fue la parte más institucional y ya saben ustedes que en el ámbito oriental a estas cosas les dan importancia.

A partir de ahí, el día 22 tuvo lugar el foro de cooperación. Fue inaugurado por la Vicegobernadora con la que me junté el día anterior. Por supuesto, intervinimos distintos agentes de Navarra y de Gansu, tuvimos una entrevista con los responsables de lo que llaman allí el Comité de Reforma, que es el órgano interno más (NO HAY SONIDO) las políticas de desarrollo económico y empresarial. El día 24 tuvimos en Jiayuguan, hablo de la parte institucional, recepción también con el alcalde de la ciudad y todo su equipo municipal, estuvimos junto con el alcalde de la ciudad. Luego, ya el día 25, como les he dicho, estuvimos con el Consejero Económico Juan José Zaballa en Shanghái, con el que lo que hicimos fue revisar, como ustedes se pueden imaginar, la situación de las relaciones China-Estados Unidos, China-Unión Europea, en fin, y sobre todo la situación también en China del mercado del vehículo eléctrico y de los distintos agentes.

En el ámbito empresarial, como ustedes pueden ver, las nueve empresas *cluster* mantuvieron sesenta y cuatro encuentros empresariales en el marco del foro con empresas chinas, empresas importantes, incluso alguna empresa de Shanghái acudió a Gansu en el ámbito eléctrico para entrevistarse con las nuestras, en fin, hubo distintos intercambios de relaciones. También es verdad que varias de las empresas navarras estuvieron con nosotros en Gansu esos dos días y luego aprovecharon para seguir sus gestiones en Pekín, en Shanghái o en otros lugares, también yo creo que ahí generamos sinergias.

Además de los encuentros B2B entre las empresas, creo que hicimos otra cosa que también fue valiosa e importante, que fueron las visitas que hicimos a empresas y a centros del conocimiento. Visitamos una empresa muy relevante en el ámbito de los autobuses solamente eléctricos, Full Electric, ya saben ustedes que en China en esto son líderes. En Gansu en este momento, muy cerca de la capital, se está instalando una empresa con capacidad de producción de seis mil autobuses solo eléctricos. Déjenme decirles que el líder europeo Solaris produce al año ahora mil doscientos en toda su actividad en Europa y estuvimos visitando una factoría que hay en Gansu, en Lanzhou, cerca de la capital, diseñada para fabricar seis mil solo esa factoría de un grupo, es el tercero en China, que vende quince mil. Fue interesante en la medida que tuvimos la oportunidad de acercarnos a ese reto que en Navarra nos interesa mucho, que es la transición al vehículo eléctrico. Estuvimos visitando también, lo ven ustedes a la derecha, un centro tecnológico en materia de energía fotovoltaica con el Cener en misma capital de Gansu, estuvimos visitando también una planta fotovoltaica en funcionamiento en la

misma región y estuvimos visitando alguna factoría más. También visitamos distintas empresas, alguna empresa energética, empresas con unas dimensiones propias del mercado chino.

Llegamos a la parte más interesante quizás, que es el resultado y las líneas de trabajo. Si yo tuviera que hablar de las líneas de trabajo, lo que les diría es que en primer lugar la visión que defiende el Gobierno de Navarra es que China es un país prioritario, más allá de matices que cada uno pueda poner, como es Estados Unidos, como es India o como es México, como, es por supuesto, Europa. A nosotros nos parece muy interesante que Navarra tenga una relación institucional sólida, estable a largo plazo con China en este caso, con una región como Gansu, que además nos permite tener una puerta abierta a todo el país. Déjenme decirles también que Gansu, en la medida que está en el inicio de la Ruta de la Seda, es una de las regiones favorecidas por los planes de desarrollo del país, en la medida que el Gobierno chino tiene interés justamente en que la brecha económica que hoy por hoy existe entre la costa más desarrollada y el interior menos desarrollado no crezca, y justamente el proyecto estratégico Ruta de la Seda, en la medida que afecta a tres, cuatro regiones del interior, es un proyecto muy estratégico apoyado por el Gobierno chino, que está haciendo que estas regiones, entre ellas Gansu, esté recibiendo una cantidad enorme de recursos y sobre todo lo vaya a hacer en el futuro también.

Entonces, a nosotros nos parece que para Navarra es una oportunidad tener un puente abierto estable, con una relación institucional sólida entre Navarra y Gansu en ese nivel de región hermana con región hermana. Sabiendo que si tenemos una relación institucional eso facilitará que puedan pasar cosas, no quiero decir que garantice que vayan a pasar cosas en el ámbito empresarial, eso como siempre, sabemos que China es un país complicado y requerirá sus tiempos y sus momentos. Pero a nosotros sí que nos parece que institucionalmente si tenemos una pasarela sólida, institucional, abierta, creada con China, eso nos permitirá en un momento dado poder poner foco en determinados objetivos y trabajarlos.

En este momento el resultado de la misión, y ya entrando a las cosas concretas, es que se planteó en el ámbito de la industria agroalimentaria la posibilidad de impulsar la comercialización de vino navarro en Gansu. Ya ven ustedes que no hubo apenas empresa agroalimentaria con nosotros, pero fueron ellos desde Gansu los que trasladaron el interés de que aquí se podría trabajar en este nicho. Luego también trasladaron otro tema, que yo creo que puede ser interesante, que es la posible colaboración en materia de seguridad alimentaria. Ellos también están evolucionando en su industria agroalimentaria. Es evidente que nosotros tenemos un liderazgo fuerte en este ámbito, en lo que es, desde luego, no ya toda la comercialización del producto fresco, sino del producto preparado en todas sus distintas modalidades y justamente la seguridad alimentaria, el garantizar que lo que se entrega es un producto que no tiene absolutamente ningún problema ni va a generar ninguna dificultad es un tema que en este caso a nuestros *partenaires* de Gansu les puede interesar y para nosotros puede ser un área de trabajo. Tenemos aquí centros tecnológicos de referencia en estos ámbitos y puede ser una línea de trabajo.

En las energías renovables, en la visita que hicimos justamente al centro tecnológico fotovoltaico, se valoró la posibilidad de trabajar más en profundidad esa relación. Yo creo que

el directivo de Cener que nos acompañó y los del centro fotovoltaico que nos atendieron vieron que Cener tenía potencialidades y capacidades en algunas cosas muy interesantes que ellos no tenían y ellos tenían también experiencia en cosas que nosotros tampoco teníamos. Ustedes conocen que la industria china fotovoltaica, sobre todo en la elaboración de paneles y demás, absolutamente es líder mundial. Entonces, tienen experiencia en cosas que quizás puedan interesar, y lo que sí vimos es la posibilidad de que ahí hubiera una línea de trabajo, insisto, ya no a nivel de Gobierno, sino a nivel de los dos centros tecnológicos, ver si puede haber la posibilidad de desarrollar proyectos en común.

Ya en el nivel institucional, yo sí que les trasladé, y ellos también están en ello..., para ellos el reto de la transición energética es muy importante, tienen un problema enorme de polución sobre todo en sus grandes capitales, aunque no tanto en Gansu, así como en Shanghái se suele decir que nunca se ve el cielo azul, en Gansu se veía el cielo azul, esto es así, también se lo tengo que decir. Pero es verdad que tienen retos tecnológicos importantes. Ayer decíamos que nosotros tenemos un 22,18 de energía renovable sobre nuestro consumo de energía final, China en estos momentos no alcanza el 9 por ciento, nosotros estamos en el 22. Y paradójicamente, sin embargo, son líderes en vehículo eléctrico, digo paradójicamente porque tiene una explicación sencilla, la electricidad que mueve los vehículos eléctricos en China no es renovable, pero también es verdad que medioambientalmente son mejores los vehículos eléctricos movidos con electricidad generada en centrales térmicas que los coches de combustión, millones de coches de combustión cada uno emitiendo gases a la atmósfera. Medioambientalmente es mejor, no es lo perfecto, pero es mejor. Ahí hablamos de ver si podemos ser capaces de habilitar algún proyecto, insisto.

Sí que surgió un tema que es interesante, una posible colaboración con una de las empresas, en concreto con Nabrawind. Ustedes saben que Nabrawind es una *start-up* importante hoy por hoy en el ámbito eólico junto con otras en Navarra, es una sociedad participada por Sodena también, que está ahora mismo diseñando unas tecnologías bastante innovadoras para la construcción de torres autoizables en concreto y saben ustedes que hay un prototipo instalado en Eslava —no sé si han tenido ocasión de verlo—, una torre de ciento treinta metros de altura, que no sé si es la más alta de Europa. Un prototipo, insisto, de torre que se autoiza sola. Están trabajando en este sentido para que ese modelo pueda ser una tecnología global, porque al final, en la medida que las torres cada vez son más altas, la problemática de cómo llegar al sitio y montar esas torres es una problemática relevante. Hay una línea de trabajo, que es la posibilidad de ver si Nabrawind puede o no puede en Gansu instalar algún prototipo. Es una línea de colaboración que ha salido y que veremos.

En el ámbito del conocimiento, hay distintas posibilidades de trabajo en movilidad de alumnos y profesorado, tanto desde Gansu hacia aquí, lógicamente, en formación que se pueda desarrollar en inglés, como en su caso también algún intercambio de algún profesorado nuestro hacia allí, que también tendrá que ser, lógicamente, en inglés. Hay algún trabajo incipiente, tanto en Formación Profesional, que ya se empezó— le miro a María Solana—, que se está también trabajando, como en el ámbito universitario, y ya se hicieron algunos desarrollos interesantes. Aquí, por ejemplo, en la UPNA, con algún tipo de posgrado corto hemos recibido estudiantes chinos, etcétera. Hay intercambios, y de alguno más se habló en ese sentido.

El otro campo, que yo creo que es obvio que todos lo vemos, lo vemos la parte de Gansu y también nosotros, es la posibilidad de trabajar en el ámbito turístico, lógicamente. Ahí las líneas de trabajo que se comentaron fueron, desde luego la de promocionar mutuamente nuestros territorios, es decir, que Navarra desde nuestra plataforma web pueda en un momento dado promocionar también Gansu y los recursos turísticos de Gansu y Gansu desde sus plataformas pueda también promocionar un poquito Navarra. Esta es una idea. La segunda, relacionada con el turismo, que yo creo que es muy interesante, digo interesante porque en turismo lo estamos trabajando estos últimos meses y está yendo muy bien, son los viajes de lo que llamamos prescriptores de opinión, es decir, gente que bien porque son periodistas en revistas especializadas en turismo, bien porque son personas que en redes sociales tienen muchísimos seguidores porque son *influencers*, *bloggers* o lo que sea, sea de viajes, sea de lo que sea, les sigue mucha gente. Organizar viajes a ese tipo de personas para que vengan a conocer tu territorio y luego escriban, sea en sus revistas especializadas, sea en sus blogs, sea en sus comunicaciones. Esta es una vía de promoción del territorio que, lógicamente, va totalmente alineada con las nuevas tecnologías que ya estamos usando en turismo, y salió, lógicamente, también como línea de colaboración aquí. Estoy hablando de un viaje de prescriptores reconocidos en China que vengan a Navarra a conocer Navarra y puedan prescribir allí y al revés, prescriptores de opinión aquí que puedan visitar Gansu, para conocer Gansu y aquí prescribir Gansu como destino interesante. De esta línea de trabajo, desde luego, también se habló y se trabajará. Insisto mucho también en que en la medida que tenemos la conexión con Frankfurt, las conexiones con China se han facilitado también bastante, tenemos ahí una comunicación.

Les he puesto también dos elementos más en turismo, porque además de estas actividades genéricas en el ámbito turístico, en el ámbito cultural y dentro de esa mirada a China de tener una relación integral, ellos también le dan importancia a la cultura, también lo hacemos nosotros, lógicamente. Una línea de trabajo que veremos si cristaliza o no es la posibilidad de que a algún evento cultural importante allí— ellos hacen todos los años la Feria de la Ruta de la Seda— podamos mandar alguna actuación nuestra o al revés en algún otro evento. Eso lo tenemos que ir pensando un poquito más, es otra línea posible de trabajo.

Les he puesto la nota de Shanghái, que me parece importante porque en Shanghái, justamente con el Instituto que estuvimos visitando, un Instituto de Ciencias Sociales que hace estudios sociológicos y de hábitos y estilos de vida y demás, un instituto con más de setecientos investigadores, un instituto grande, valoramos dos posibilidades. Una es que en la medida en que —también lo comentamos en Gansu con las autoridades— Gansu y Navarra tienen también un elemento que permite hacer una comparación, y es que en las dos hay un camino muy importante, en Gansu la Ruta de la Seda y aquí el Camino de Santiago, en la medida que tenemos esos dos iconos referentes, dos caminos con proyección internacional, una línea de trabajo es la posibilidad de hacer algún tipo de actividad aquí para promocionar la Ruta de la Seda. Ese es un tema que tenemos que trabajar, es una línea de pensamiento; veremos.

La que sí quedó también abierta es la posibilidad de que ya no en Gansu, sino en Shanghái, que ustedes saben que es una ciudad que ella sola cuenta con entre veinticinco y treinta millones de personas — tendremos que decidir nosotros si tenemos recursos— podamos habilitar alguna acción turística para atraer ese perfil de turista cosmopolita que vive en Shanghái, que

tiene capacidad de renta, que tiene capacidad económica y que está acostumbrado a viajar. Además, hoy por hoy Pamplona y Shanghái están unidas por dos vuelos, Shanghái-Frankfurt, Frankfurt-Pamplona, la conexión ya no es tan complicada, ya no es tan difícil, ya no es tan alejada. Entonces, tenemos que valorar también si esta posibilidad que se abrió con este instituto de facilitarnos los contactos con los responsables de turismo de Shanghái la queremos aprovechar para trabajar un poco esa línea de la internacionalización del turismo, en este caso con la captación de turismo de Shanghái, además de Gansu, pero también Shanghái como otra línea diferenciada.

Básicamente, ésta es un poquito la hoja de ruta que tenemos ahora, antes de Navidades elaboraremos una especie de documento las dos partes con las propuestas de trabajo, concretaremos las líneas de trabajo con la idea de hacer un plan de actuación para el año que viene. Tengo que decirles también que desde Gansu ya nos han invitado para que el año que viene acudamos al evento más importante que tiene Gansu todos los años en el ámbito económico, que es el foro económico de Gansu, allí por el 5 de julio. Nosotros hemos dicho que iremos. También les hemos invitado, por supuesto, ellos ya han estado aquí, pero los hemos invitado a acudir en Sanfermines, que no han estado todavía. Veremos también cómo trabajamos eso. . Sobre todo lo más importante, más allá de cuándo se visita y en qué foros, es concretar estas líneas de trabajo, ir poniendo medios e ir trabajándolas. Esa es poco la explicación de la misión.

SRA. PRESIDENTA (Sra. Solana Arana): Eskerrik asko. Consumidos treinta minutos en esta intervención abrimos ahora el turno de palabra de los grupos y lo haremos con el mayor de entre los solicitantes de esta comparecencia que es el Partido Socialista de Navarra. Señora Unzu, cuando quiera.

SRA. UNZU GARATE: Muchas gracias, señora Presidenta. Buenas tardes y bienvenidos todos los Parlamentarios y Parlamentarias presentes, y, cómo no, bienvenidos, señor Consejero Ayerdi y su Jefa de Gabinete que le acompaña a dar las explicaciones de la misión institucional que ha tenido recientemente en China. Usted, cuando vino la primera vez en esta legislatura a avanzar las líneas generales que iba a tener su departamento, ya dijo que uno de los objetivos era precisamente trabajar todo el ámbito de fomento de la internacionalización en este caso de las empresas. Ya dijo, además, que iba a priorizar determinados países. Usted ha comentado que China precisamente es uno de esos nueve países con más potencial y que había que ir trabajando, sobre todo porque estaban los ámbitos de trabajo mucho más relacionados con la Estrategia de Especialización Inteligente, que precisamente es lo que casa esa misión institucional con esta comisión.

He intentado buscar información sobre Navarra en China y la verdad es que no he encontrado datos muy actualizados. Pero bueno, me alegro de que vaya a presentar una web de Navarra en China y así por lo menos ya tendremos algún dato más del que echar mano cuando tengamos que preparar este tipo de Comisiones, porque, por ejemplo, una de las cuestiones que he encontrado es que siguiendo la evolución de las exportaciones de la empresa navarra en China vemos que se está consolidando también una trayectoria que está completamente al alza. Vemos, por ejemplo, que en el año 2017, que por mi parte es el último dato que he sido capaz de encontrar, Navarra exportó a China por un valor de 165 millones de euros, que fue

una cifra considerablemente superior a la del año anterior y que además es el triple de lo que era hace diez años. Así que podemos considerar al mercado chino un mercado muy muy importante para Navarra y especialmente en los sectores precisamente estratégicos, definidos en la Estrategia de Especialización Inteligente, a los que usted ha hecho referencia continuamente, hablamos del sector agroalimentario, tan importante en Navarra, de la automoción, de la mecatrónica, del sector energético y, cómo no, y también lo ha nombrado, del turismo.

A raíz también de su visita allí, leí unas declaraciones del responsable de una empresa navarra que estuvo presente en uno de los múltiples actos en los que usted estuvo en Gansu y subrayaba, y leo literalmente porque me pareció muy importante y quiero subrayarlo: «La industria Navarra tiene una gran cabida en China, hay un hueco importante con todo lo que tiene que ver con la ingeniería, la tecnología y la química que los proveedores chinos pues actualmente no pueden cubrir». Entonces, me gustaría también quedarnos con la opinión de representantes de empresas navarras que le acompañaron en esa misión y valoraban también el esfuerzo que hace el Gobierno de Navarra en este caso para promocionar la implantación de las pequeñas empresas navarras en el país asiático. Además, usted lo ha explicado precisamente a lo largo de su comparecencia, también de lo que se trata es de aprovechar todas esas sinergias que tenemos con en este caso la región que usted ha visitado, Gansu. Yo, la verdad, no me la imaginaba tan sumamente extensa, pensaba que era más similar a Navarra, pero ya veo que no tiene absolutamente nada que ver.

Nos ha explicado que China es referente en muchos proyectos. Hay uno de ellos que hoy por hoy también es referente en China, que es el desarrollo del vehículo eléctrico, cuestión que por razones obvias, y usted lleva también años explicándolo Navarra, debe impulsar. Lo mismo ocurre con las energías renovables, cuestión que también tenemos que desarrollar y potenciar muchísimo, como todo lo que ha explicado también del ámbito del conocimiento, y si además se potencian y establecen sinergias en el sector del turismo, que creo que a todos nos ha dejado con ganas de conocer un poquito más, también bienvenido.

Así que por parte de este grupo, el Partido Socialista de Navarra, le damos la enhorabuena por esta fructífera misión institucional, cuatro días la verdad que han cundido mucho. Esperamos también ver esa relación de plan de trabajo que se ha marcado para el futuro. Le animamos, además, a que haga lo que ha hecho con otros países donde el potencial navarro también es muy importante, porque ya vemos que para las empresas navarras que operan a nivel internacional es muy muy importante también que sientan el respaldo en este caso del Gobierno de Navarra. Por nuestra parte, nada más y muchas gracias.

SRA. PRESIDENTA (Sra. Solana Arana): Eskerrik asko. Gracias a usted, señora Unzu. Es el turno ahora para el portavoz del Grupo Parlamentario Geroa Bai, el señor Asiain. Por diez minutos, cuando quiera.

SR. ASIAIN TORRES: Eskerrik asko guztioi. Ongi etorriak, ba Kontseliari jauna, ongi etorri Amaia Arrizabalaga anderea. Tengo que reconocer que me ha gustado el titular de la comparecencia de hoy: misión a China. Suena a película, pero más allá de que suene a película, el próximo día 3 de diciembre celebramos en nuestra Comunidad precisamente el Día Internacional del Euskera, el día de Navarra y se celebra la festividad de San Francisco Javier. Tenemos que

recordar que San Francisco Javier, misionero navarro, murió en su intento por llegar a China. Murió además diciendo sus últimas palabras en euskera, un navarro que quería realizar una misión en China y que moría hablando en euskera.

Más allá de eso, hay una palabra en chino que tiene diferentes acepciones, esa palabra, por un lado, significa crisis o riesgo y, por otro lado, oportunidad. Entendemos que en nuestro caso China es una oportunidad, más allá de Gansu, con veintiséis millones de habitantes, más allá de Shanghái, con otros veintiséis, veintisiete o veintiocho millones de habitantes, China entera abarca ya la cifra de en torno a mil cuatrocientos millones de habitantes, con lo cual nadie duda de la importancia del gigante asiático como proveedor o digamos cliente de Navarra. Según el estudio realizado por una de las entidades financieras del Estado, y voy a leer textualmente, «China es la segunda mayor economía mundial, el mayor exportador y tiene las mayores reservas de intercambio del mundo. La recesión mundial de 2009 interrumpió el crecimiento de su doble cifra y reveló los límites de una estrategia de crecimiento basada en las exportaciones». Sin embargo, China sigue teniendo el mayor crecimiento del PIB y su economía creció, doy datos del 2018, un 6,6 por ciento. La demanda externa resistente y el robusto consumo doméstico reforzaron este crecimiento, a pesar de las crecientes preocupaciones sobre los riesgos financieros en medio de una reestructuración económica liderada por el Gobierno comunista. Nuevos sectores, nos ha comentado usted, como el comercio electrónico y los servicios financieros en línea están ganando impulso en una economía dominada por sectores orientados a la exportación.

Sin embargo, también lo ha comentado, las tensiones comerciales sobre todo vividas en los últimos meses entre Estados Unidos y China han comenzado a afectar a su crecimiento a lo largo de estos, precisamente, últimos meses. Es probable que su PIB disminuya este año y también en el 2020. No obstante, como hemos remarcado, sigue siendo la segunda mayor economía mundial y de ahí la importancia para un mercado como el nuestro, como el de otros ámbitos, como el de otros territorios. Importancia que queda claramente manifiesta porque, tal y como ha comentado el señor Consejero, China fue elegido como uno de los cuatro países estratégicos dentro del tercer Plan Internacional de Navarra en el año 2017, importancia que quedó a su vez remarcada en el año 2018, cuando en la segunda edición del Día de Internacionalización fue precisamente China el país elegido para relaciones comerciales. Este año lo ha sido Francia, cuya la edición se celebró recientemente.

Ha comentado ya la señora Unzu algunos datos referentes a 2017. Efectivamente, se exportó a China por valor de 165 millones de euros. Pero sí que hubo un descenso en el año 2018, cuando se rebajó la cifra a 118 millones, es decir, un 28,5 menos que los datos del 2017 pasando las empresas exportadoras de 324 a 321. Quizás por ese descenso sean más importantes que nunca las misiones comerciales de este tipo para intentar abrir nuevas brechas de negocio para nuestra Comunidad.

El sector más importante, lo ha comentado también el Consejero, es el de productos industriales y tecnologías. Así mismo, hay que remarcar la importancia de las exportaciones de productos agroalimentarios, que han doblado su peso relativo en los últimos dos años, pasando de exportaciones por valor de 2,28 millones de euros a 10,44. Estas cifras, ya nos vamos a datos muy concretos, colocan a China como el undécimo país al que más exportan las

empresas navarras, cuando en años anteriores, en el 2016 fue el de decimoséptimo y en 2015 ocupaba el puesto veintidós.

Así mismo, China es un importante proveedor de Navarra. En 2017, el 6,5 de las importaciones que hizo Navarra provinieron del país asiático, alcanzando los 289 millones de euros. Como he dicho, el año pasado, en 2018, en esa segunda edición del Día de Internacionalización, China fue el país protagonista, y en ella tomó parte la Casa Asia, cuyo director de programas económicos, don Amadeo Jensana, quiso destacar algunos aspectos de cara a entablar relaciones comerciales con China. Hablaba en concreto de la importancia de conocer la cultura local y de adaptarse a sus costumbres, ser paciente y flexible —a veces cuando viajamos por ahí nos parece que todos tienen que ser igual que nosotros—, elegir bien a los socios locales —supongo que cada país también, lógicamente, tiene sus formas de trabajar, su legalidad, su administración— y conocer y entender las diferencias de cada mercado, entre otros aspectos. En fin, sin más, quiero animar a continuar con este tipo de misiones, porque pueden ser importantes para la economía de Navarra. Eskerrik asko.

SRA. PRESIDENTA (Sra. Solana Arana): Eskerrik asko zuri, Mikel Asiain jauna. Orain Podemos Taldeko Ordezkaría eta Izquierda Ezkerrakorik ez denez gaur gurekin hemen, ba Navarra Sumaren txanda da. Carlos Perez-Nievas, cuando quiera.

SR. PÉREZ-NIEVAS LÓPEZ DE GOICOECHEA: Muchas gracias, señora Presidenta. Quiero agradecer al Consejero y a su Jefa de Gabinete, señora Arrizabalaga, la presencia en esta Comisión que ya va tomando algo de cuerpo. Hemos estado unos meses sin mucha actividad y hemos empezado ahora a analizar la situación, creo que trascendente. Sinceramente, me parece que esta consejería, este departamento es de los que de verdad nos estamos jugando mucho en el futuro. Ayer vimos lo del plan energético, las obligaciones de futuro y nosotros en este tipo de misiones a China, o delegaciones, esperemos que no le pase al señor Consejero como a San Francisco Javier, que se murió en el intento de llegar a China, en todo caso, sí que es verdad que decimos que nos parece importante, desde luego, que la Administración y que el Gobierno de Navarra acompañen a empresas y faciliten que en el sitio de origen o de destino ellos vean que, desde luego, hay un compromiso de la Administración. Eso facilita, simplifica y hace ver que en el momento que ellos decidieran venir aquí o nuestras empresas acudir allí, desde luego, se van a facilitar los trámites si ya hay un primer conocimiento. Eso lo consideramos básico y, por lo tanto, nosotros apoyamos este tipo de misiones y de visitas comerciales que faciliten la amplitud de mercados y la búsqueda de nuevos clientes también para nuestra Comunidad.

Dicho eso, sí que es verdad que creemos que hay unos ámbitos y alguna cuestión también que sorprenden y queremos llamar la atención. Por empezar por lo negativo, usted mismo lo ha dicho, nos parece negativo que el sector agroalimentario, que estamos empeñados en hacerlo trascendente, allá no sé si es poco interés o que al final es un mercado saturado, desconozco las razones por las cuales ellos no van, pero si resulta que alguien allí, en Gansu, está pidiendo vino navarro o ellos no han visto bien el mercado o no se ha trasladado convenientemente eso y supongo que ya para las siguientes embajadas esto estará solucionado. Pero entonces preocupa que este sector no dinamice tanto, no sabemos las razones, pero en todo caso simplemente hay que analizar si es importante que esto sea así o no.

En el sector renovable automoción, realmente no sé, porque cuando ves el coche eléctrico se mezcla con las renovables, porque hay producción renovable, y lo que usted ha dicho es verdad, hay una mezcla un poco en el subconsciente de todo el mundo, pero son dos cosas distintas. En todo lo que es de referencia a la automoción y al coche eléctrico, que es una obligación, es importante porque a nosotros nos transforma el sector industrial, realmente si Volkswagen, que tira del mundo empresarial y económico de esta Comunidad, cambia su paradigma y por lo tanto no se adapta, que es una cuestión que nosotros podemos hacer algo pero no todo... Ellos dependerán de cómo adapten, si esta factoría la convierten dentro de diez años en factoría de referencia para el coche eléctrico o no, es una decisión industrial y empresarial que se tomará, estoy convencido, con el apoyo de los sectores económicos y políticos de esta Comunidad, pero que depende, en todo caso, de ellos. Tenemos que estar preparados para que se transforme y sea otra Volkswagen, o la misma, no hay ningún problema, pero si tiene que ser otro, que venga y si desde luego China, que es productor número uno, está avanzadísimo, hay que facilitar que pueda buscar aquí terrenos. Por preguntar, no sé si tiene algo que ver que viniera luego, a través del ICEX, aquella delegación china. En todo caso, nos parece perfecto si allí, en la reunión con ICEX en Shanghái, hubo un momento de oportunidad y se aprovechó una reunión, una convención en Madrid para venir a Navarra, a nosotros nos parece fantástico que todo eso se haya hecho para buscar esos mercados porque necesitamos sustitución de un sector tan importante como el de la automoción.

En renovables también nos parece fundamental e imprescindible. Ahí hablaba usted de la parte que se puso en marcha con la actual Presidenta de esta Comisión, Consejera antes de Educación, sobre la FP. Nos pareció importante también hacerlo en algún momento. En el sector de las renovables, Navarra siempre ha sido referente, en eso sí que somos referente mundial y yo creo que es importantísimo que lo sepamos poner en valor. A nosotros nos parece que igual a veces no somos conscientes de la trascendencia que tiene en Navarra y lo que supone, hablando de renovables, que todo el mundo, cuando se menciona a Navarra, automáticamente está pensando en que efectivamente fuimos pioneros de manera clara, por tanto, tenemos que hacer valer la ubicación aquí del Centro Nacional de Energías Renovables, y que hemos tenido un desarrollo formativo en profesorado muy importante. La FP en sus tiempos lleva todo el tema de renovables a Turquía con una colaboración muy importante y, por qué no, también fomentar esta colaboración con el mundo de China, que están tan avanzados en la fabricación, por ejemplo, del tema de fotovoltaico, yo creo que sería una cuestión francamente importante.

En el tema turístico, al final, nos parece que, efectivamente, hoy en día se mueve todo mucho por la influencia de estas personas denominadas *influencers*, pero es cierto que hoy en día está cambiando y tiene una trascendencia. La gente les sigue por millones, qué decir de China, y, por lo tanto, todo eso a nosotros nos parece razonable. Esa sinergia entre los caminos de la seda y el Camino de Santiago es evidente, lo que pasa es que hay una desproporción de potenciar el turismo de uno a otro, no vaya a ser que les guste el Camino de Santiago y se convierta esto en algo que parezca Carlos III a las ocho de la tarde un sábado. En todo caso, todo lo que pueda venir a hacer crecer el turismo nos parece importante.

Lo último, al final, cuando uno habla de China y tal, usted lo ha dicho, o sea, qué nos parece a nosotros, no negativo, pero al final todo esto depende, ya lo ha dicho, de la figura principal, quien manda allí es el Secretario General del Partido Comunista Chino. Pues no voy a decir con la Iglesia hemos topado, pero con el Partido Comunista hemos topado, y al final quiero decir que estas relaciones y todo están coordinadas y planteadas y de alguna manera cuestionadas por una autoridad política, que en algún momento determinado decidirá si es importante seguir esta colaboración o decidirá que no. Siempre con China parece ser que hay esta alarma en esa situación. En todo caso, a nosotros nos parece, y repito, francamente, que esto es como todo. Además, hablaba usted ayer también de evaluar todos los planes, y esto también. Creo que en un momento determinado es absolutamente positivo que se haga. Se hará, ya dice que lo va a hacer, pues habrá que hacer una evaluación, desarrollar, ver si interesa ir por esta zona, si vemos que lo agroalimentario no va por ahí, habrá que analizarlo y también a veces nosotros, como digo, nos empeñamos en sectores que a lo mejor han decidido tirar por otro camino. En todo caso, es cuestión de hablar, colaborar y esperemos que esos acuerdos que van a firmar ahora se plasmen algo positivo. Por parte de Navarra Suma, simplemente quiero decir que nos parece importante y que a ver si conseguimos que esto se plasme en alguna colaboración que tenga redundancia económica en esta Comunidad. Muchas gracias.

SRA. PRESIDENTA (Sra. Solana Arana): Muy bien. Eskerrik asko, Pérez-Nievas jauna. Eta amaitzeko, orain bai Euskal Herria Bildu Nafarroaren hitza, Ramírez jaunaren txanda.

SR. RAMÍREZ ERRO: Eskerrik asko, Mahaiburu anderea. Eskerrak eman nahi dizkizut emandako informazio guztiarengatik. Buenas tardes, señorías. La primera conclusión que podríamos sacar es, de manera constructiva, la necesidad de mejorar la comunicación entre los grupos parlamentarios que sustentan el Gobierno y el Gobierno, porque llama la atención que quien pida al Gobierno que informe de un viaje de aquel Gobierno que sustentan son los propios grupos parlamentarios que más y mejor acceso tienen a esa comunicación, es decir, estamos hablando de un viaje publicitado cuya posibilidad de hacer preguntas se ha establecido. No hay nada más que ver en la página web del Gobierno de Navarra todas las explicaciones que se han dado, y son precisamente los grupos parlamentarios que mejor información pueden tener sobre ese viaje quienes piden a esta Comisión que acuda el Consejero a explicarlo. En cualquier caso, ha sido enriquecedor y nosotros agradecemos toda la información.

En segundo lugar, nosotros creemos que es evidente en estos momentos la importancia que tiene el tener contactos y vínculos en una economía de mercado internacionalizada, globalizada con otros territorios, y la pregunta es: ¿cuáles son los mecanismos adecuados para desarrollarlo? Lo digo porque en Navarra ha habido antecedentes, todos y todas recordaremos cuando se inició una delegación que iba a Estados Unidos, encabezada por el señor Sanz, la señora Barcina, la Cámara de Comercio, y cuando se le preguntaba a aquella delegación por los hitos y los de beneficios de aquellos viajes institucionales, la verdad es que eran páginas y páginas de virtudes, de bondades, de sinergias y de acuerdos. Un año decidieron no hacerlo y uno piensa: bueno, se caería la economía. No, no pasó nada. Por tanto, experiencias ha habido con respecto a las visitas y las relaciones institucionales con otros territorios para poder fomentar sinergias en el ámbito empresarial, en el ámbito académico.

¿Recuerdan ustedes la nanotecnología, en palabras del señor Sanz, y las virtudes y las bondades que se trajeron de aquellos viajes a Nueva York? Creo que fueron tres, uno detrás de otro. Luego se dejaron de hacer. Y la nanotecnología no sabemos si es que pasó a otro grado de importancia o ya se desarrolló al máximo. Por lo tanto, tenemos experiencia, y tenemos experiencia también con los chinos, es decir, no hace tanto que en nuestra memoria podemos, ya salió en un debate, dibujar todavía aquel nombre, además, curioso, que era La pilabesa, de un señor chino, un tal Mao. Recordamos todos a la señora Barcina. Lo presentaron, fíjese, en un pueblo de los más bonitos, si no el más bonito de Navarra, en Tafalla, con un autobús eléctrico, y se iban a fabricar, ¿saben ustedes cuántas unidades? Busquen, les sorprenderá. Además, en un breve plazo de tiempo. A los meses se descubrió que todo aquello había quedado en agua de borrajas, entre tanto alguna concesión de algún Ayuntamiento de terrenos ya tuvieron y luego, bueno, sus dificultades hubo para recuperar y revertir al erario público esas propiedades.

Por tanto, experiencias tenemos, y nosotros creemos que hay que tenerlas en cuenta, por lo menos actuar con cierta prudencia y que eso nos lleve a ir con pies de plomo, al fin y al cabo son recursos públicos, mecanismos públicos y hay que gestionarlos con eficacia y eficiencia.

Gansu, no le vamos a decir nosotros que no sea un buen lugar, la verdad es que tiene una pinta espectacular. Ahora Jiangsu, ¿por qué no Jiangsu y sí Gansu? Lo digo porque en Jiangsu está la factoría de la Volkswagen y, como bien ha dicho el portavoz de Navarra Suma, la economía de Navarra está tirada por Volkswagen, y tiene un reto, una transición absolutamente muy a tener en cuenta. ¿Qué es lo que ocurriría si Volkswagen no se acomodara al eléctrico? Y no lo estamos diciendo en un plazo de cuarenta años, no, no, es que quizá, si no hay una transición razonable, en esta Comunidad tengamos un grave y un gran problema industrial y económico.

Por lo tanto, la pregunta es: ¿es más interesante Gansu o Jiangsu? Pues probablemente los dos y, por lo tanto, le animamos también a que, en este sentido, se amplíe la visión. Lo digo en serio porque es que ha salido a la palestra un elemento importante, en el cual no sé si hay una competición entre la Comunidad Autónoma Vasca y Navarra, sobre la futura ubicación de una factoría de baterías. Alguna pregunta a ese respecto ya hemos hecho, también a través de las preguntas escritas parlamentarias, etcétera. Es un elemento importante, no le he oído hablar de eso. ¿Ha habido algo en ese viaje que pudiese posibilitar o facilitar o llegar a la conclusión de que estamos en mejor posición? Leyendo los periódicos de tirada de la Comunidad Autónoma Vasca dan por hecho casi que va estar ubicado ahí. Hay una competencia, se pueden buscar sinergias entre la Comunidad Autónoma Vasca y Navarra para que esa ubicación sea..., no sé. A nosotros nos preocupa y nos parece interesante como oportunidad y también como parte de una solución a una reconversión industrial del mundo del automóvil que tiene que llegar en breve, porque los actuales mecanismos de producción están basados en una tecnología que entendemos que es a extinguir, porque todo el mundo coincide que en un breve plazo la movilidad va a tener que ser eléctrica.

Por lo tanto, estamos ante un gran reto y unas grandes incertidumbres que a nosotros, a la hora de analizar ese cuaderno de bitácora y eso que ustedes nos han transmitido, nos preocupa en el sentido de que la automoción vemos que quizá haya tenido una participación

mucho menor que otros sectores, vamos a dejarlo ahora así, cuando realmente para la economía navarra probablemente en estos momentos sea lo más importante. Veíamos ayer precisamente la movilidad desde el año 2005, es decir, el grado de crecimiento que habían tenido las producciones de energías renovables desde el año 2005 comparado con el 2017, luego, madurando un poco la reflexión, claro, es que desde el 94, que es cuando se puso el primero, hasta el 2005 sí que fue brutal la extensión. Pero ¿qué pasó en Navarra?, que se perdió y se vendió EHN y desde el año 2005 todo ese bagaje en materia de renovables, lejos de seguir la misma pendiente ascendente, se estancó. Por lo tanto, también es una reflexión que tenemos que hacer, qué índice de nuestra economía tiene que tener base en cada uno de los factores. No es una respuesta fácil pero sí creemos que hay que planteársela porque en el tema de la automoción, evidentemente, a nosotros y a nosotras nos preocupa.

Se hablaba del agroalimentario y del vino. Que nosotros sepamos, se están haciendo inversiones chinas en Navarra, adquiriendo con capital chino bodegas navarras. Dos, me señala el señor Consejero. Por lo tanto, eso también es un elemento que tendríamos que tener en cuenta, si el futuro y el deseo de los intereses de China van dirigidos a la importación o en otro sentido, digo para que se sepa porque entonces cada iniciativa y cada estrategia tendrá que acomodarse a cada uno de los intereses que se tengan en común.

Finalmente, y terminamos nosotros, también tenemos dudas, entendemos que Navarra, efectivamente, tiene que tener lazos y vínculos y tiene que estar allá donde haya una oportunidad de mejorar nuestra economía, nuestro entramado de I+D, de investigación, de desarrollo, etcétera, pero también nos preguntamos si podrían buscarse sinergias, por ejemplo, con la Comunidad Autónoma Vasca, que tiene una delegación china muy potente, a nuestro juicio, por la información que tenemos, y podrían buscarse sinergias, a saber también si a través de órganos como la eurorregión se podrían incentivar este tipo de vínculos y de relaciones. Lo digo, porque, si no, al final, igual estamos multiplicando esfuerzos y lo que hacemos es difuminar la capacidad de eficacia y eficiencia. Son unas reflexiones que desde Euskal Herria Bildu las dejamos encima de la mesa y, en cualquier caso, terminamos agradeciéndole, como no puede ser de otra manera, la información que nos ha transmitido. Eskerrik asko.

SRA. PRESIDENTA (Sra. Solana Arana): Mila esker zuri era bai, Ramirez jauna. Orain berriz kontseilariaren txanda da. Hamar minutu baduzu erantzuteko eta azalpenak emateko.

SR. CONSEJERO DE DESARROLLO ECONÓMICO Y EMPRESARIAL (Sr. Ayerdi Olaizola): Bueno, trataré de ir respondiendo a los comentarios de cada parte. En relación con lo que me decía la señora Unzu y los datos comerciales de China, no me he traído los datos últimos, pero los miraremos. China es uno de los pocos países con los que Navarra tiene una balanza deficitaria, exportamos menos de lo que importamos, nos pasa raramente porque es verdad que ustedes saben que el saldo comercial navarro suele ser superavitario en general, el saldo que tenemos entre exportaciones e importaciones es fuerte, y en el caso de China no. Yo creo que eso le pasa a todo el mundo con China en general, no es que seamos en ese aspecto una comunidad atípica.

Es verdad que China —lo decía el señor Asiain— no llega al *top ten*, está entre el diez y el quince de nuestros destinos. Seguramente la razón de que China este elegida como un país

prioritario no es tanto los números comerciales que tenemos, sino la importancia estratégica del país y además hoy, sobre todo, a corto, a medio y a largo plazo. Creo que eso es lo que hace que China, por el cada vez mayor volumen interno, su mayor demanda interna, el mayor tamaño de su mercado interno, esté siendo capaz de desarrollar posiciones de liderazgo en sectores en los que antes era el mundo desarrollado el que miraba a China de otra manera, ahora, lógicamente, estamos viendo que un grandísimo coloso está siendo capaz de, en el nivel tecnológico, ponerse a la altura e incluso superarnos en mercados con una gran potencia. Desde esa perspectiva, yo estoy convencido de que construir una relación institucional estable con China es un activo intangible que tenemos y que dará sus frutos antes o después. También estoy de acuerdo con lo que dice el señor Ramírez, si para tener una relación institucional tuviéramos que hacer una inversión enorme seguramente tendríamos que cuestionarlo de otra manera, pero ¿cuánto cuesta tener este lazo?, si fuera una cosa disparatada seguramente nos lo cuestionaríamos, pero hoy por hoy creo que la creación, mantenimiento y consolidación de este intangible, que es una relación institucional de región a región, es un activo intangible que con relativamente poca inversión se puede mantener, y el valor cualitativo que puede aportar, yo por lo menos lo considero estratégico y positivo.

Hay un dato que se me ha olvidado indicar y es que les decía antes que la vocación de la región de Gansu, además del acuerdo institucional entre regiones, es que también pueda haber algún vínculo entre ciudades. En ese sentido, se me ha olvidado decirlo, pero ha sido un olvido, estuve con el Alcalde de Pamplona y le informé previamente de la misión, estuve con él y estaremos en contacto, también porque me parece justo informarles a ustedes de que fue así y estamos en ese sentido comunicados al respecto.

Respecto a lo que me decía el señor Asiain de disminuir su PIB en 2019 y en 2020 leyendo algún estudio económico, yo creo que no, creo que quizás es disminuir su ritmo de crecimiento, pero disminuir el PIB creo que no, sería seguramente un aldabonazo para la economía mundial, sería un dato muy, muy preocupante. Lo digo porque, desde luego, un poquito como aquí, el escenario macro en el que yo creo que se está trabajando es con que China crezca a un ritmo menor.

En relación con el Camino de Santiago y también respondiendo a algún comentario que en tono jocoso nos hacía el señor Pérez-Nievas, he de decirles que en este momento los peregrinos de origen chino representan entre el 0,2 y el 0,3 de los peregrinos que hoy por hoy hacen el Camino de Santiago. Es verdad que con una cierta tasa creciente, estos años no hemos parado de crecer, pero en unos números muy, muy bajitos. Yo creo que tenemos margen, tenemos margen para dar cabida a turistas chinos con capacidad de renta.

De hecho, los coreanos sí que son más importantes, porque usted sabe que en su momento hubo un impacto mediático por un prescriptor, nunca mejor dicho, coreano que hizo el Camino de Santiago, contó su experiencia en su país y eso generó un movimiento de peregrinos coreanos que nos visitan con cierta frecuencia.

China, es verdad que asusta por sus cifras, pero quiero decir que las cifras son todavía modestas en ese sentido.

Eran muy acertadas las palabras de Amadeo Jensana que nos destacaba el señor Asiain, yo creo que sí, que hay que tener en consideración ese tipo de consejos sobre cómo debe ser la relación con China, esto es así, efectivamente.

Respecto a lo que me decía el señor Pérez-Nievas sobre lo agroalimentario, yo tengo la sensación de que el sector agroalimentario en Navarra está teniendo unos años buenos, muy buenos, está ya creciendo bastante en mercados europeos, incluso en algún otro mercado fuera de Europa también. Creo que seguramente tiene mercados en los que está haciendo un trabajo de desarrollo intenso, pero también, porque existe ese interés de poder también llegar a China de alguna manera, creo que tanto las empresas como los centros tecnológicos encontraremos en siguientes momentos posibilidad de incorporar esto.

La misión inversa del ICEX que nos visitó, la verdad es que cuando decidió visitar Euskadi y decidió visitar Navarra fue fruto, en lo que yo por lo menos sé, de un trabajo intenso que hicimos. Nosotros sí que éramos conocedores de que esa misión se iba a producir y dos meses antes, antes de la visita a Gansu, hicimos aquí un trabajo recibiendo a una delegación del ICEX, presentando el ecosistema navarro, y yo creo que fue en ese momento cuando el ICEX vio que, efectivamente, el ecosistema navarro, tanto institucional como universitario como tecnológico como empresarial, justificaba que Navarra fuera uno de los destinos elegidos por la misión inversa que tuvimos más recientemente. Lo cual fue un trabajo digamos, sí hubo un trabajo, pero fue distinto al trabajo realizado aquí.

Yo también coincido con usted en que generar intercambios entre profesores, alumnos en distintos niveles es una vía magnífica de generar confianza y relación entre regiones, además de trasladar también, efectivamente, la potencia de nuestro ecosistema y nuestro saber hacer. Además, insisto, todo lo que sea generar intercambio entre personas contribuye a generar una confianza que vuelve a solidificar ese intangible que es importante, la relación institucional.

Me hablaba usted del poder del Partido Comunista, del Secretario del Partido Comunista. Bueno, en todos los países las instituciones tienen a su frente personas, si en un momento dado el Gobierno del país que sea decide que no es interesante la relación con un país, sea el partido que sea, yo creo que eso lo notará la relación institucional, estoy seguro, no solo si es el Partido Comunista, yo creo que sea cual sea el partido que esté al frente de esa institución. La parte turística desde luego.

La parte de automoción— hilo ya un poco con lo que me trasladaba también el señor Ramírez— efectivamente, yo creo que todos vemos que uno de los retos que tiene Navarra en el medio plazo es afrontar los cambios enormes que va a sufrir un sector tan importante para nosotros como es el de la automoción. Dentro de esos cambios tan enormes está el vehículo eléctrico, sí, pero no solo, el vehículo eléctrico es uno de los vectores importantes, no voy a decir otra cosa, pero el vehículo autónomo y conectado también, y eso es independiente del vehículo eléctrico, digamos que es otro vector de cambio. Lo digo porque, por ejemplo, en la misión que tuvimos en Estados Unidos con el sector de automoción, yo pude comprobar cómo Estados Unidos está más atrasado en la transformación hacia el vehículo eléctrico, pero estratégicamente mucho más focalizado en la transición al vehículo autónomo y conectado. Quiero decir que eso también genera tejido empresarial que también va a exigir una transformación de nuestras empresas, una combinación de las capacidades TIC y de otro tipo

también con las nuevas tecnologías del entorno 4.0, ahí estamos hablando del 5G, de la Inteligencia Artificial, del Big Data, de mil cosas, y es otro vector que no tiene que ver con el vehículo eléctrico.

La plataforma Naveac, vehículo eléctrico autónomo y conectado, trata en estos dos años de ir trabajando en esos ejes, y es verdad que estamos haciendo un trabajo en distintos niveles. Hay un nivel, que es colocar a Navarra como un territorio pionero y un territorio de referencia para todo lo que puedan ser pruebas de vehículos autónomos y conectados, hay un proyecto, al que le llamamos Navarra zona de testeo o zona de prueba, para todo lo que es este eje que, después de un trabajo interno en esa plataforma interesante, ya se está abriendo y presentando. De hecho, hace poco en Bruselas se presentó en una jornada un poquito todo el catálogo de rutas que tenemos un poco preparadas, porque Navarra al final tiene unas potencialidades para esto, por ejemplo, tiene competencia en carreteras, tiene un paisaje muy cambiante en pocos kilómetros, climatología muy diversa, carreteras de montaña, autovía, carreteras de capacidad, carreteras de menos capacidad, entornos urbanos, entornos rurales. Tenemos también una red de banda ancha muy fuerte que se está ultimando, pero que va a permitir todo el 5G, seguramente en ese eje ofrecer cosas, entonces ahí hay un vector que también estamos desarrollando. La combinación en la plataforma Naveac de lo que es agentes de lo que hoy llamamos automoción con agentes de renovables y agentes del mundo TIC, yo creo que también nos puede dar alegrías, ese es un eje que está ahí, y a trabajar.

En el eje del vehículo eléctrico también se está trabajando. Hay distintos niveles de actuación, desde el fomento de *start-ups* y empresas que están empezando, tenemos algún ejemplo interesante, y luego está la transformación de toda la cadena industrial, que seguramente es donde vamos a tener que poner el foco en estos próximos dos o tres años a tope. Siendo cierto que tenemos una situación bastante favorable en el corto plazo, lo que no tenemos que hacer es relajarnos, sino todo lo contrario. En esto yo sí que estoy de acuerdo.

En el tema de baterías, señalé en mi primera comparecencia que sí, que tenía como objetivo que en esta legislatura, estamos empezando, hubiera alguna iniciativa, estamos haciendo un cierto trabajo en ese sentido, y yo no dejaría fuera ninguna opción, ninguna. La más redonda sería que esa iniciativa fuera de capital endógeno, propio de aquí, esa sería la más redonda, pero tampoco hay que descartar que puedan ser inversiones de otro tipo. De hecho, en Navarra tenemos más de cien multinacionales en funcionamiento de muchas nacionalidades distintas, somos territorio que combina bien la empresa propia con la empresa multinacional.

Me citaba Jiangsu. Volkswagen tiene quince factorías en China, quince, no voy a decir en quince Estados porque igual alguna repite Estado. La de Jiangsu es una de las fábricas más antiguas, no sé si yo la cogería como referencia, y cerca de Gansu, en la siguiente región en la Ruta de la Seda, en Sinkiang, ha abierto recientemente una en Urumchi. Pero tiene quince, ni más ni menos que quince. Creo que ahí lo importante es tener una buena relación con Volkswagen, eso es lo importante, por resumir.

SRA. PRESIDENTA (Sra. Solana Arana): Eskerrik asko. Bueno, antes de pasar al segundo punto del orden del día, vamos a hacer un pequeño receso, cinco minutos para cambiar el chip, para refrescarse un poco el Consejero y seguimos.

(Se suspende la sesión a las 16 horas y 38 minutos).

(Se reanuda la sesión a las 16 horas y 47 minutos).

Comparecencia del Consejero de Desarrollo Económico y Empresarial para informar sobre el acuerdo de Gobierno de Navarra de 13 de noviembre de 2019 por el que se declara como inversión de interés foral el proyecto de inversión promovido por Rockwool Peninsular, S.A.

SRA. PRESIDENTA (Sra. Solana Arana): Reanudamos la sesión. Vamos con el segundo punto del orden del día: Comparecencia del Consejero de Desarrollo Económico y Empresarial para informar sobre el acuerdo del Gobierno de Navarra de 13 de noviembre de 2019, por el que se declara como inversión de interés foral el proyecto de inversión promovido por Rockwool Peninsular, SA Para informar, tiene la palabra el Consejero Ayerdi por un tiempo máximo de treinta minutos.

SR. CONSEJERO DE DESARROLLO ECONÓMICO Y EMPRESARIAL (Sr. Ayerdi Olaizola): Les prometo que en esto voy a ser muy breve. El Gobierno toma la decisión de declarar de interés foral la inversión que hace Rockwool en Caparroso, porque nos parece que es una inversión que al final contribuye, desde luego, a mejorar la competitividad de la planta de Caparroso, pero sobre todo también a consolidar la planta, la filial dentro de lo que es el grupo. En la medida que la inversión lo que hace es implantar novedosas tecnologías de fibra o de lana de roca, que permiten a la empresa mejorar su posicionamiento en algunos nichos que pueden ser claves, consolida el empleo en la zona, genera actividad inducida y además estamos hablando de un entorno, también en términos de cohesión territorial, donde juega un rol importante, pues por todas estas razones, el Gobierno consideró que debía declarar de interés foral este proyecto. Recuerdo siempre que la declaración de interés foral no tiene una repercusión económica, sino que simplemente de lo que se trata es de acelerar los plazos que dependen de normativa foral, no tiene otro tipo de impacto. Entonces, siendo ese el impacto nos pareció que procedía, siendo además en términos de empleo de cohesión territorial, en términos también de economía circular y asegurar el tamaño medio empresarial y contribuir como hace Rockwood con sus productos a la disminución de consumo de energías fósiles, nos parecieron razones más que suficientes para adoptar esta decisión. Por mi parte, nada más.

SRA. PRESIDENTA (Sra. Solana Arana): Eskerrik asko, Ayerdi jauna. Ahora sí, iniciamos turno de portavoces de los distintos grupos, lo iniciamos con Navarra Suma. Tiene la palabra el señor Pérez-Nievas, cuando quiera.

SR. PÉREZ-NIEVAS LÓPEZ DE GOICOECHEA: Muchas gracias, señora Presidenta. Pues, evidentemente, también rápidos porque en este momento en ese tipo de ampliaciones que, efectivamente, se hacen para desarrollar una empresa que está generando empleo y que, evidentemente, tiene una transcendencia para la zona además, zona media de Navarra, etcétera, las razones por las cuales se ha expuesto y lo que ellos justifican cumplen perfectamente con la ley establecida en el año 2009 para ello, que en el fondo no implica no cumplir sino agilizar los plazos para conseguir agilizarlo, no siempre se consigue, es decir, hay veces que también hay otros inconvenientes que retrasan algunas cosas. En todo caso, por nuestra parte, por parte de Navarra Suma no tenemos ningún problema, agradecemos la información trasladada y apoyamos esa declaración.

SRA. PRESIDENTA (Sra. Solana Arana): Fantástico, muy bien, gracias. Tiene ahora la palabra la portavoz del Partido Socialista de Navarra, la señora Unzu, cuando quiera.

SRA. UNZU GARATE: Muchas gracias, yo casi casi voy a ser tan breve como el señor Pérez-Nievas, porque es evidente que desde el Partido Socialista siempre nos vamos a posicionar a favor de las declaraciones que hace el Consejero en favor de estos bienes de interés general. Primero, en esta empresa en particular se están consolidando puestos de trabajo, eso es primordial, vemos que va a hacer una implantación de tecnologías de fibrado que contribuye desde luego a los retos de la Estrategia de Especialización Inteligente, ya ha comentado usted que también contribuye a la disminución del consumo de energías fósiles, se promociona también la economía circular, además se incrementa el tamaño medio empresarial y desarrollo económico comarcal y también favorece a la cohesión territorial, uno también de los retos que nos hemos marcado esta legislatura. Así que por nuestra parte, estupendo. Gracias.

SRA. PRESIDENTA (Sra. Solana Arana): Eskerrik asko, Unzu anderea. Es el turno ahora para el portavoz de Geroa Bai, cuando quiera, el señor Asiain tiene la palabra.

SR. ASIAIN TORRES: También en mi caso brevedad absoluta por aquello de conciliar la vida laboral y familiar, que creo que es importante para todos y el que metamos horas extra en esta casa no ayuda precisamente al desarrollo económico tampoco. Sin más, apoyamos la iniciativa, como no puede ser de otra manera dadas las características de la misma, su impacto en la creación de empleo y las características propias de la empresa que ya ha mencionado el propio Consejero, que van en línea de contribuir a una economía circular, que optimiza la eficiencia de los recursos naturales y refuerza seguridad, salud y bienestar en general de la ciudadanía, las aplicaciones de la lana de roca no las voy a explicar porque seguramente ya las hemos mirado todos, con lo cual, por nuestra parte, apoyo total a la iniciativa.

SRA. PRESIDENTA (Sra. Solana Arana): Eskerrik asko Asiain jaunari ere bai. Eta amaitzeko, Ramírez jauna, baduzu txanda EH Bildu Nafarroaren izenean.

SR. RAMÍREZ ERRO: Mila esker, presidente anderea. Por nuestra parte, dado que la Ley Foral 15/2009 establece la posibilidad de caracterizar las inversiones como de interés foral, permitiendo reducir los plazos y además la misma ley obliga a informar a este Parlamento, nosotros acogemos con satisfacción la información que nos ha transmitido para poder hacer una valoración y un seguimiento del desarrollo de estas inversiones y el papel que tienen las Administraciones Públicas, tanto en el acompañamiento de las mismas como a la hora de ordenar su actividad. Eskerrik asko.

SRA. PRESIDENTA (Sra. Solana Arana): Mila esker, Ramírez jauna. Gracias a todos los portavoces, a todas las portavoces. Es el turno ahora del Consejero, si quiere, para finalizar.

SR. CONSEJERO DE DESARROLLO ECONÓMICO Y EMPRESARIAL (Sr. Ayerdi Olaizola): Agradezco a todos el ejercicio de brevedad y, efectivamente, lo importante es que se materialice y que empujemos en esa dirección. Nada más. Empiezan, me dice mi Jefa de Gabinete, el 31 de diciembre las inversiones.

SRA. PRESIDENTA (Sra. Solana Arana): Muchísimas gracias. Antes de finalizar, antes hacía mención a una cuestión el señor Ramírez, que sepa que puede, y lo sabe, solicitar comparecer

en esta Comisión cuantas veces quiera, también a petición propia. Ningún grupo considerará que no le comunica lo suficiente. Gracias. Estaremos encantados de atenderle, recibirle, acompañarle para lo que usted considere oportuno. Eskerrik asko denei. Arratsalde on. Ondo pasa. Se levanta la sesión.

(Se levanta la sesión a las 16 horas y 54 minutos).