



DIARIO DE SESIONES
DEL
PARLAMENTO DE NAVARRA

IX Legislatura

Pamplona, 20 de diciembre de 2016

NÚM. 29

TRANSCRIPCIÓN LITERAL

COMISIÓN DE DESARROLLO ECONÓMICO

PRESIDENCIA DEL ILMO. SR. D. JOKIN CASTIELLA IMAZ

SESIÓN CELEBRADA EL DÍA 20 DE DICIEMBRE DE 2016

ORDEN DEL DÍA

— Comparecencia, a instancia de la Junta de Portavoces, del Consejero de Desarrollo Económico para informar sobre el crédito que SODENA ha acordado conceder a la empresa Vectia.

(Comienza la sesión a las 16 horas y 33 minutos).

Comparecencia, a instancia de la Junta de Portavoces, del Consejero de Desarrollo Económico para informar sobre el crédito que SODENA ha acordado conceder a la empresa Vectia.

SR. PRESIDENTE (Sr. Castiella Imaz): Arratsalde on, Foru Parlamentari jaun-andreok.

[Buenas tardes, señoras y señores parlamentarios forales.]

Buenas tardes, señorías. Damos comienzo a esta sesión de la Comisión de Desarrollo Económico dando cuenta del primer y único punto del orden del día que es la comparecencia del Consejero de Desarrollo Económico para informar sobre el crédito que SODENA ha acordado conceder a la empresa Vectia. Para ello contamos hoy aquí con el Consejero, el señor Ayerdi, que viene acompañado igualmente por su Jefe de Gabinete, el señor Peio Ayerdi.

La comparecencia ha sido solicitada por los Grupos Parlamentarios de Geroa Bai, Euskal Herria Bildu Nafarroa, Podemos-Ahal Dugu e Izquierda-Ezkerra. Por tanto, para la exposición de la motivación para solicitar la comparecencia tiene la palabra el señor Eraso. Nahi duzunean.

SR. ERASO SALAZAR: Eskerrik asko, Lehendakari jauna. Buenas tardes, señor Ayerdi. Buenas tardes, Jefe de Gabinete, señor Ayerdi.

En primer lugar, queríamos rectificar lo que en la solicitud de comparecencia se señalaba, porque pedíamos información sobre el crédito que SODENA había concedido, cuando no es un crédito, es una entrada en el accionariado en Vectia por parte de SODENA.

Hecha esta rectificación, el motivo por el que el cuatripartito ha solicitado su comparecencia es para que nos explique el papel que SODENA tiene tras la entrada en el accionariado, en el organigrama, de Vectia y el punto en el que se encuentra la actividad de Vectia en Castejón y cuáles son las perspectivas de futuro a medio y corto plazo.

Un proyecto que consideramos importante por lo que supone la instalación de una firma que trabaja en el sector de la movilidad sostenible, que va muy ligado con la Estrategia de Especialización Inteligente. Un proyecto importante porque supone en alguna medida la consolidación del grupo CAF en nuestra Comunidad con las firmas Trenasa y Vectia, que verá ampliada su actividad en la localidad de Castejón y que ha de ser un revulsivo para la economía de la localidad y de su zona de influencia. Gracias.

SR. PRESIDENTE (Sr. Castiella Imaz): Eskerrik asko, zuri, Eraso jauna, eta besterik gabe, Lehendakariorde jaunak du hitza, nahi duzunean, hogeita hamar minutu, asko jota.

[Gracias, señor Eraso, y sin más que añadir, paso la palabra al señor Vicepresidente. Cuando quiera, dispone de treinta minutos como máximo.]

SR. CONSEJERO DE DESARROLLO ECONÓMICO (Sr. Ayerdi Olaizola): Oso ondo, saiatuko naiz denbora errespetatzen.

[Muy bien, procuraré respetar el tiempo.]

Buenas tardes. Buenas tardes a todos en esta comparecencia que creo que es la última antes del periodo vacacional. Para que no se me olvide, en primer lugar, quiero desearles a todos felices fiestas y que el año que viene sea el mejor posible para todos.

Efectivamente, como decía el señor Eraso, no es un préstamo, sino que es una toma de participación, tal y como ya se recogió en la nota de prensa de SODENA de 27 de octubre.

SODENA ha comprometido seis millones de euros, cuyo desembolso se va a materializar desde aquí hasta finales del año que viene en tres momentos distintos: 2 millones, 2 millones y 2 millones. Ayer mismo ya tuvo lugar el primer desembolso. Ayer, día 19 de diciembre, ya se firmó la operación y se realizó el primer desembolso de dos millones, con lo cual desde ayer SODENA ya es accionista de Vectia y no solo eso, sino que ya desde ayer el domicilio social de Vectia ya está en Navarra. Ya tenemos el domicilio social en Castejón. Desde ayer también SODENA ya es miembro del Consejo de Administración de la sociedad. Con lo cual, ese sí que es un dato importante.

¿Por qué esta operación? Lo decía en cierta manera el señor Eraso. Yo creo que es una apuesta clara por la industria, tanto en su modalidad de automoción, como en su modalidad de energías renovables –en este caso movilidad sostenible, vehículo eléctrico–, que está en la Estrategia de Especialización Inteligente, claramente, lo miremos por un lado o por otro, como actividades estratégicas para el futuro de Navarra. Y además en la medida en que es un proyecto industrial, refleja bien esa visión a largo plazo que yo creo que a todos nos interesa.

Se pretende impulsar la creación de empleo y empleo de calidad en la Ribera, como bien se ha señalado, porque la entrada en Vectia va muy unida también al compromiso por parte de CAF de que Trenasa va a jugar un papel referente como proveedor estratégico en la fabricación del chasis de los futuros autobuses. Y efectivamente las expectativas que en estos momentos se están barajando con los modelos que han servido de base para la toma de la decisión... Estamos hablando de que, en el periodo desde aquí hasta el periodo 2021-2022, pueda haber una creación de ciento cincuenta puestos de trabajo directos en Trenasa y también en Vectia como tal. También es previsible que la propia Vectia, en estos años, hasta 2020, pueda incrementar su plantilla en unas treinta personas, duplicando de los treinta actuales a otros sesenta aproximadamente.

Unido a esto, también se ha valorado que esa mayor actividad industrial en Trenasa y ese empleo directo creado en Castejón, además del de Vectia, puede significar un volumen de contratación a proveedores en la zona estimado en aproximadamente veinticinco millones de euros más a lo largo de los próximos años. En definitiva, yo diría que una apuesta por el largo plazo.

Más características de la inversión. La inversión prevista desde el principio –Vectia nace a finales del año 2012– hasta el año 2020 es una inversión prevista segura de veinticuatro millones de euros. Ustedes conocen que la tipología de autobuses que Vectia está apoyando es una tipología híbrida, pero en cualquier caso escalable solo a modo eléctrico también. Es decir, híbrido sí, pero también y sobre todo escalable solo a modo eléctrico. Es, por ejemplo, el planteamiento que se ha hecho en Valladolid donde ya hay varios autobuses de Vectia en marcha y donde precisamente el planteamiento que se ha hecho es que, siendo híbridos de

partida, a lo largo de 2017 puedan ser solo eléctricos, una vez que se instalen puntos de carga rápida en línea.

El mercado de la automoción, de los autobuses, del transporte urbano, es un mercado absolutamente global, con unas tasas de crecimiento que todos los analistas internacionales prevén importantes para los próximos años, sobre todo, en este segmento de lo que es la movilidad sostenible, la movilidad eléctrica híbrida. Hay grandes competidores, sin ninguna duda, en un mercado global, como no puede ser de otra manera. Tendremos grandes competidores, grandes carroceros y grandes marcas fabricantes también. Y dentro de los posibles clientes se encuentran desde empresas municipales de transporte a grandes grupos empresariales y pequeñas concesiones. Es decir, también hay una clientela, por lo tanto, global.

Quiero señalar también que, de la misma manera que Trenasa figura como proveedor estratégico para el proyecto en lo que se refiere a la actividad de chasis, Castrosua es el socio estratégico en lo que se refiere a la parte de carrocería. Una compañía, Vectia, que en estos momentos ya tiene unidades o pedidos tanto en Valladolid, como señalaba, como en Madrid, Sevilla, Pamplona, Sabadell, Lleida y Burgos, por citar siete ciudades en las que ya se ha conseguido cartera de pedidos e, insisto, una Vectia que se mete de lleno en un mercado que es global, en una apuesta industrial de largo plazo y de la mano de un socio de referencia, un socio industrial de trayectoria contrastada como es CAF y, como bien señalaba el señor Eraso, estableciendo y fortaleciendo los vínculos del grupo CAF con Navarra que también, sin ninguna duda, ha sido otro aspecto referente para el Gobierno o para SODENA a la hora de tomar esta decisión.

Yo creo que esta es la inversión, esta es la apuesta; creo que perfectamente alineada con la Estrategia de Especialización Inteligente recientemente presentada. Y, como todas las inversiones empresariales, lo que toca es pelear, trabajar, pero siempre en ese marco: creación de empleo de calidad, impacto en Navarra y apuesta a medio y largo plazo. Yo creo que estamos en esos ejes y con la máxima ilusión. Como he señalado, ayer se formalizaron los primeros dos millones y, a partir de aquí, el calendario que nos hemos dado es para que a finales del año 2017 estén desembolsados, finalmente, los seis millones y tengamos ese treinta por ciento en la compañía. Nada más por mi parte y quedo a su disposición para contestar a sus preguntas.

SR. PRESIDENTE (Sr. Castiella Imaz): Muchas gracias, señor Ayerdi. Por tanto, tiene la palabra en orden de mayor a menor y comenzando por los solicitantes, el señor Eraso por Geroa Bai. Nahi duzunean.

SR. ERASO SALAZAR: Eskerrik asko. Gracias, señor Ayerdi. Valoramos mucho la información. La verdad es que con todo lo que ha dicho casi, casi, nos ha dejado sin preguntas posibles. Valoramos, como digo, la información y nos ratificamos en lo dicho anteriormente en cuanto a la importancia que damos a este proyecto para el desarrollo de la zona.

Consideramos, como dijo la directora gerente de SODENA, que este proyecto conseguirá consolidar la actividad tanto de Vectia como de Trenasa, ya lo ha dicho usted también. Para

nuestro grupo es importante poner la I+D en favor de la sostenibilidad, por lo que la puesta en inversión en Vectia nos parece acertada.

Yo le iba a preguntar por los plazos de los desembolsos y ya ha dicho que se ha realizado el primero y que los otros dos no se harán hasta el año 2017, pero no sé si esas fechas están condicionadas a algún tipo de resultado por parte de la compañía o no.

En cuanto a la actividad productiva, propiamente dicha, también ha comentado la adjudicación de Valladolid, que creo que estaba dentro del proyecto REMOURBAN, y la adquisición por parte de Mancomunidad de Pamplona de algunos vehículos. Le iba a preguntar por otros contratos de adjudicación y previsiones, pero ya me lo ha dicho todo usted nombrando las ciudades que ya están implantándolo.

Entonces, por mi parte nada más. Quiero desear mucha suerte a SODENA en esta inversión y que sea un proyecto muy bueno para Castejón, para la Ribera y para Navarra. Muchas gracias.

SR. PRESIDENTE (Sr. Castiella Imaz): Eskerrik asko zuri, Eraso jauna, eta jarraian, Euskal Herria Bildu Nafarroa parlamentu-taldetik Araiz jaunak du hitza. Nahi duzunean.

[Gracias, señor Eraso. A continuación, por el grupo parlamentario Euskal Herria Bildu Nafarroa tiene la palabra el señor Araiz. Cuando quiera.]

SR. ARAIZ FLAMARIQUE: Eskerrik asko Lehendakari jauna. Ongi etorri Ayerdi jaunari ere.

[Gracias, señor Presidente. Bienvenido también al señor Ayerdi.]

Por nuestra parte, entendemos que la operación es positiva. En este caso, en esta operación concreta, se ha ido más allá de lo que es un préstamo participativo. Hay un compromiso mayor por parte de SODENA y, en extensión, por parte del Gobierno al entrar en el accionariado de Vectia. Y, por lo tanto, les deseamos suerte porque yo creo que se le ha olvidado decir que todo proyecto empresarial es un riesgo y, como tal riesgo, puede salir bien o puede salir mal. Por las expectativas, por el análisis que supongo que SODENA habrá hecho del proyecto, de la clientela, del mercado y de las expectativas de futuro, las explicaciones que se nos han dado encajan perfectamente con el proyecto en sí mismo y, por lo tanto, en ese sentido nosotros creemos que además de tener esa cautela y esa asunción de riesgo, no habría mucho más que añadir.

Sí quiero recordar que creo que no es la misma situación, ni es el mismo proyecto, ni contiene el mismo riesgo que el famoso proyecto de Tafalla, aquella inversión que iba a revolucionar el mercado. Creo que era el señor Mao el que vino a nuestra ciudad a prometernos el oro y el moro y cientos de puestos de trabajo que se iban a crear. Incluso trajo un autobús en su momento, al inicio de la campaña electoral del año 2011, que recorrió parte de Navarra y estuvo circulando por la comarca de Iruña. Espero que no sea el mismo resultado el de esta cooperación que el de aquella. Yo confío en que el análisis será más certero que el de aquella ocasión. Pero bueno, en todo caso nos parece importante, sobre todo, que sea un empleo de calidad y que tenga impacto en Navarra. Yo creo que esas dos circunstancias o esos dos condicionantes son importantes.

En este caso, yo creo que no es una inversión cualquiera. Estamos hablando de seis millones de euros y, en todo caso, las expectativas que se plantean están ahí y las posibilidades de creación de puestos de trabajo son también interesantes. Pero incluso se nos ha informado también de la existencia de una cartera de pedidos que va en aumento y que puede ser efectivamente la dirección y la globalización en torno a la importancia del coche eléctrico, en este caso, de los autobuses eléctricos. Nadie la pone en duda. Está alineado con nuestra estrategia, que recientemente hemos aprobado en esta Comunidad. Y, por lo tanto, nada que añadir en ese sentido.

Lo único, queremos animar a SODENA a que mantenga una actitud, digamos, de control directo, permanente, sobre este proyecto. Ya está en el Consejo de Administración y, por lo tanto, tiene acceso directo a lo que es el control de este proyecto empresarial. Y, en ese sentido, nos alegramos de que se haya podido hacer esta operación. Creo que para la zona también es otro incentivo interesante y todo lo que puedan ser actuaciones de este tipo, contarán con nuestro visto bueno. Pero en todo caso, como digo, como he comenzado, yo creo que es un riesgo y, como tal riesgo, no podemos tampoco ser ajenos y cantar solo las excelencias de un proyecto que no sabemos cómo puede resultar. Ya digo que, por lo que se nos ha informado y por lo que conocemos, tiene un fundamento mayor que aquel que el camarada Mao nos quiso traer a Navarra y que al final no sirvió ni siquiera para financiar a Osasuna.

SR. PRESIDENTE (Sr. Castiella Imaz): Eskerrik asko, Araiz jauna. Continúa el turno por Podemos-Ahal Dugu, el señor Couso. Cuando quiera.

SR. COUSO CHAMARRO: Hola, muy buenas tardes a todas y a todos. Bueno, en principio, los miembros del cuatripartito que solicitamos esta comparecencia lo que queríamos era tener, de boca del Consejero de Desarrollo Económico, una confirmación de la operación que se ha venido haciendo, por cuanto que era el 27 de octubre en un pleno del Parlamento, cuando la Presidenta del Gobierno hacía el primer anuncio público sobre esto y nos pilló un poco de sorpresa, pero se ratifica un poco lo que ya en aquel momento se avanzó. Nosotros hemos respetado –creemos que hay que respetar– el sigilo con el que también se debe hacer este tipo de operaciones, pero al final hay que explicarlas y rendir cuentas de lo que se ha hecho. Y a eso obedecía esta comparecencia.

Se han dicho muchas cosas. Para nosotros en principio puede ser una buena noticia. Para la zona de Castejón, donde está la factoría de CAF, que hace año y medio nos daba una mala noticia con el anuncio de la pérdida de carga de trabajo y un expediente de regulación de empleo que dejaba la plantilla en menos de la mitad, esto en principio podría ser una compensación o algo que compensara aquella mala noticia, si realmente se concreta en los términos en los que el Consejero ya lo ha explicado.

Queríamos averiguar algún detalle más en el sentido de que aquí se ha dicho que CAF es una empresa de referencia, y Castrosua también es una empresa de prestigio y puntera en el sector. Una va a hacer el chasis –se supone que en el chasis van también los componentes de transmisión eléctrica y la batería– y la otra hace la carrocería. Pero lo que no sabemos es cómo se va a organizar ese proceso productivo, de dónde van a salir finalmente los autobuses, si aquí se va a hacer una parte, si se va a mandar a Santiago, o si va a ser al revés... En definitiva, no

sabemos la organización del proceso productivo. En cualquier caso, el impacto económico y en términos de reindustrialización de la Ribera y de empleo es positivo, cualquiera que sea esa organización.

Queremos hacer una pregunta –igual es un tema un poco delicado–, porque traemos aquí una empresa que implanta su sede en Navarra y es una empresa que, de alguna manera, está en competencia con otra empresa navarra de fabricación de vehículos de transporte urbano e interurbano como es Sunsundegui. Entonces, nosotros queríamos saber si, al venir esta otra empresa que teóricamente le está haciendo la competencia a Sunsundegui, ustedes han valorado que pueda tener un impacto positivo o negativo respecto a la segunda, y la posibilidad de que el Gobierno de Navarra pueda maniobrar, como se ha propuesto aquí, cuando se habla por ejemplo de la creación de un clúster de la automoción o del impulso al vehículo eléctrico, porque el vehículo eléctrico no solo son los turismos, también es este tipo de vehículos, y un clúster del auto también puede contemplar este tipo de empresas que se dedican al transporte, a la producción de vehículos de transporte de pasajeros para que salgan todas beneficiadas a la larga. Queríamos saber si tienen algo planteado sobre esto o es demasiado pronto. No lo sé.

En cualquier caso, reiteramos que, como han dicho otros portavoces, estamos hablando del vehículo eléctrico, estamos hablando de empleo, estamos hablando de empleo de calidad... Estamos hablando de que además creemos que Vectia también iba a trasladar o iba a implementar aquí un departamento de I+D+i. En principio, saludamos con satisfacción la noticia y le hacemos estas preguntas en cuanto a la organización, a si tienen conocimiento de cómo se va a organizar el proceso productivo de los autobuses, el impacto sobre Sunsundegui y la posibilidad de que sea un incentivo al impulso del clúster del auto y al impulso del coche eléctrico. Nada más. Muchas gracias.

SR. PRESIDENTE (Sr. Castiella Imaz): Muchas gracias, señor Couso. Continúa el señor Nuin por Izquierda-Ezkerra. Cuando quiera.

SR. NUIN MORENO: Muchas gracias, señor Presidente. Nosotros también queremos hacer una valoración positiva de esta actuación por parte de SODENA, de esta decisión de tomar participación en el capital de Vectia. Las razones ya las ha expuesto el señor Ayerdi y creo que también han sido referidas por los diferentes portavoces. Es una decisión, una inversión, en una empresa cuya actividad y cuyo proyecto se alinea también con la estrategia de desarrollo de Navarra. Tiene unos efectos claros en términos de empleo, proyecto industrial, también en la zona, la Ribera –una zona especialmente afectada en términos de desempleo por la crisis que se ha producido en los últimos años–, compromisos también claros de que se va a tener esa presencia por parte de SODENA, domicilio social de Vectia en Navarra, entrada de SODENA en el Consejo de Administración... Nos parece que todos estos elementos justifican y argumentan una decisión que también tiene su importancia en términos económicos, porque estamos hablando de una cantidad relevante, seis millones de euros. Un tercio de esta cantidad ya está desembolsada.

Bien, nosotros por nuestra parte poco más. Simplemente, insisto, hacemos una valoración positiva y evidentemente esperamos que por parte de SODENA y ya desde el Consejo de Administración de Vectia haya un seguimiento intenso, como sin duda lo habrá, del

cumplimiento de los compromisos que van aparejados a esta inversión por parte de SODENA y a la entrada de capital de esta empresa. Nada más.

SR. PRESIDENTE (Sr. Castiella Imaz): Muchas gracias, señor Nuin. Continuamos con Unión del Pueblo Navarro. Tiene la palabra el señor Zarraluqui. Cuando quiera.

SR. ZARRALUQUI ORTIGOSA: Muchas gracias, señor Presidente. Respondiendo a lo que han sido las primeras palabras del Vicepresidente, aprovecho también –no se me vaya a olvidar– para felicitarle las fiestas venideras y que, por supuesto, encuentre en ellas el descanso que sin duda merece después de bastantes meses intensos de trabajo.

Yo no voy a intervenir demasiado. Realmente, cuando vi la solicitud de comparecencia, me sorprendió porque entiendo que el objeto de toda esta inversión ya estaba perfectamente explicado en la propia nota del Gobierno de Navarra al respecto, así como en la nota que también sacó SODENA, por cierto, ambas en el mismo día, el 28 de octubre, coincidente además con la petición de comparecencia del cuatripartito sobre esta cuestión. Realmente el Vicepresidente no ha dicho mucho más de lo que ya viene recogido en esa información.

Y lo único que nos queda a nosotros es preguntarle efectivamente algunas cuestiones que se han citado aquí. Entiendo que hay dos modelos de estos autobuses que fabrica Vectia en estos momentos, de los cuales se han vendido, al parecer, veinte. Uno es el Veris y otro es el Teris, en los cuales hay una cartera de pedidos de veinticinco millones. No sé qué implica en número de unidades. Esos autobuses no sé si se han fabricado hasta ahora fuera de Navarra y si se van a empezar a fabricar aquí en Navarra. Esa sería una pregunta.

Por lo tanto, se va a montar una industria en torno a esta construcción de autobuses en el propio Castejón –eso es lo que parece que se deriva de sus palabras–, pero me gustaría que me lo corroborara. Y también quería saber... Estos son autobuses especiales, es decir, son híbridos. Usted dice que son escalables a eléctrico totalmente. Eso sin duda es interesante. Me imagino que tendrán una utilización en principio variada, pero más centrada dentro de los cascos urbanos, que es donde quizás por las características que tienen, no interesa que entren autobuses que contaminen demasiado –incluso dentro de los cascos históricos. Y ya hemos visto en alguna otra ciudad autobuses eléctricos. En ese sentido, me gustaría saber cuál es la competencia que tiene en España. Si sabe usted de otras empresas que también estén fabricando productos diferentes, a qué nos estamos enfrentando, cómo está el mercado, en definitiva. Nada más. Gracias.

SR. PRESIDENTE (Sr. Castiella Imaz): Muchas gracias a usted, señor Zarraluqui. Continuamos con el portavoz del Partido Socialista. Tiene la palabra el señor Garmendia. Cuando quiera.

SR. GARMENDIA PÉREZ: Muchas gracias, señor Presidente. Bienvenidos, Vicepresidente y Jefe de Gabinete. Y, por supuesto, quiero felicitarles las fiestas antes de que se me olvide. Feliz año. Estoy convencido de que 2017 será cuando menos mucho mejor que 2016.

Nosotros, en cuanto a Vectia, no tenemos mucho que decir. Efectivamente, entendíamos que esto ya estaba explicado. Es una inversión, como siempre, con sus riesgos. Lo único que queríamos advertir –se lo queremos decir con mucho cariño– es que nosotros observamos en la Presidenta del Gobierno –supongo que por soplo suyo– muchos bombos y platillos, al hablar

de que una empresa se iba a instalar en Navarra. En fin, yo lo que evitaría con esta serie de inversiones que están ahí... Las prebendas están ahí y me parecen muy bien, insisto, como inversión me parece muy bien, además, junta muy bien con CAF, con quien esta empresa ya estaba trabajando y con la que ya estaba en Castejón. El hecho de empezar a trasladar su sede social o fiscal a Navarra está muy bien, pero yo creo que hay que evitar esto de los bombos y los platillos porque, en realidad, es un acuerdo, no es que la empresa haya venido y haya dicho: ¡qué bien! Me voy a trasladar Navarra. No. Yo creo que estas cosas tenemos que cuidarlas y tenemos que mimarlas porque no lanzamos mensajes que son reales.

Por lo tanto, el grupo parlamentario socialista entiende la entrada en el accionariado como una inversión mucho más lógica que otras inversiones o participaciones que hemos tratado en esta misma Comisión. No nos queda más que, con mucha cautela, esperar y entender que va a ser exitosa. Y así lo esperamos. Y desde aquí, por supuesto, tiene todo nuestro apoyo. Y entendemos que habrá próximas, no necesariamente comparecencias, pero sí informaciones sobre el curso de la entrada en el capital. Muchas gracias.

SR. PRESIDENTE (Sr. Castiella Imaz): Muchas gracias a usted, señor Garmendia. Y concluimos con la portavoz del Partido Popular. Señora Beltrán, cuando quiera.

SRA. BELTRÁN VILLALBA: SR. PRESIDENTE (Sr. Castiella Imaz): Gracias, Presidente. Buenas tardes. Gracias también al Vicepresidente por sus aportaciones y a la persona que le acompaña. También me sumo a los deseos de buenas Navidades para todos y para usted, señor Vicepresidente, especialmente que tiene mucho que descansar y que pensar.

En cualquier caso, con respecto al tema que nos ocupa hoy, desde el grupo popular tenemos poco que decir. Como siempre, esperamos que esta decisión haya sido acertada. Es cierto que nunca se sabe, como decía el señor Araiz. Lógicamente estas son inversiones que ojalá siempre tuviésemos la seguridad de que van a ser positivas y no tuviésemos la incertidumbre, como puede pasar en cualquier otro caso. Pero, desde nuestro grupo, nada más que decir que estar de acuerdo, en principio, con el objetivo buscado en este tipo de sector que va a beneficiar a una zona deprimida, como es la Ribera y como es Castejón, fundamentalmente por la necesidad que tiene de puestos de trabajo por los altos índices de desempleo que tiene la zona. Y nada más por nuestra parte. Desear que la inversión sea beneficiosa y ya lo iremos viendo. Gracias.

SR. PRESIDENTE (Sr. Castiella Imaz): Muchas gracias, señora Beltrán. Y, por tanto, para la réplica, tiene la palabra de nuevo el señor Ayerdi. Nahi duzunean.

SR. CONSEJERO DE DESARROLLO ECONÓMICO (Sr. Ayerdi Olaizola): Bien, gracias por las aportaciones de todos. Voy a tratar de responder aquello que por lo menos está en mi conocimiento.

En primer lugar, sobre las aportaciones quiero señalar que otros dos millones se darán en el primer trimestre del año 2017 y los dos millones restantes en el segundo semestre del año 2017. Con eso completaremos los seis millones. Segundo, quiero confirmar efectivamente, como se ha repetido, que es un proyecto empresarial y, como todos los proyectos empresariales, tiene riesgos sin ninguna duda. Ya he señalado que, además, estamos en un

mercado que es global con previsiones de desarrollo, de crecimiento, importantes, pero donde va a haber competidores de primer nivel, de primera referencia, en todo el mundo. Con lo cual, efectivamente, cuanto más global es el mercado, yo diría que ese concepto de riesgo más presente está ahí

En cuanto a la pregunta de Sunsundegui que me hacía el señor Couso, quiero trasladarle que sí se ha tenido en cuenta, se ha considerado la cuestión y se ha observado que no hay problema de competencia porque los nichos, los segmentos, son distintos, totalmente. Sunsundegui, aparte de ser carrocerero, está además en los autobuses interurbanos. Y esto es, sin embargo, otro nicho diferente. Pero incluso se mantiene relación y se tiene contacto con ellos y se ha estado al tanto. En fin, ahí no hay ninguna cuestión y sí era un tema que queríamos tener despejado desde el primer momento, para que esto no generara ninguna cuestión.

También quiero señalar que, en este momento, ya hay acumulada una inversión de catorce millones de euros –lo digo por aquello que decía el señor Araiz del señor Mao. Aquí ya ha habido una inversión importante en el proyecto y ahora nosotros, con las aportaciones pendientes, vamos a ir completando ese esquema global hasta esos veinticuatro millones de inversión, de aquí hasta el año 2020.

En cuanto al proceso productivo, lo que les puedo decir es que Vectia se configura como un fabricante integral del autobús y lo que hace es trabajar en paralelo los distintos elementos que fundamentalmente son tres: el chasis, la carrocería y la cadena de tracción. Son los tres elementos fundamentales. Ya he señalado que Trenasa va a ser el proveedor absolutamente preferente en materia de chasis; Castrosua de carrocería; y es la propia CAF, CAF Power, la que se configura como proveedor clave en lo que es el elemento de cadena de tracción fundamentalmente.

En cuanto a qué se va a realizar en Trenasa, tengo aquí un cierto gráfico, y no me gustaría meter la pata con esto, pero sí que observo que en Trenasa se va a producir el montaje de componentes electrónicos, mecánicos, electrónica de potencia, sistema de refrigeración, el grupo de motor de combustión diésel que necesita el planteamiento híbrido, el generador, el cableado eléctrico, pruebas en serie del chasis... todo esto se va a montar en Trenasa, se va a producir aquí y se va a preparar todo para su envío a Castrosua, a la parte de carrocería.

En cuanto a lo que me decía el señor Zarraluqui, me ha parecido entender que usted decía que teníamos una cartera de veinticinco millones de euros de pedidos. No. Lo que había es una estimación de que la actividad de compras, inducida a lo largo de estos años, iba a ser de veinticinco millones. Yo sí he usado la cifra de los veinticinco millones. Pero además el volumen de compra inducido previsto en el modelo de negocio... Ya firmaría yo una cartera de veinticinco millones de euros en este momento, incluso sería hasta demasiado exigente desde el punto de vista productivo y de exigencia de producción.

SR. ZARRALUQUI ORTIGOSA: ...el Gobierno dice: con un volumen de contratación estimado en torno a los veinticinco millones...

SR. CONSEJERO DE DESARROLLO ECONÓMICO (Sr. Ayerdi Olaizola): Sí, pero no ahora, sino a lo largo de... Eso sí. Pero no una cartera de pedidos ahora mismo. Lo digo por no generar ninguna confusión, sobre todo, ante la sociedad.

Y en lo que me decía el señor Garmendia de bombo y platillo, yo simplemente les he relatado y les descrito que esta sociedad ha cambiado ayer su domicilio a Navarra y que SODENA ha entrado en su Consejo de Administración y que nos parecía un elemento importante dentro del planteamiento que se ha hecho. Nada más. No he querido proyectar ninguna otra conclusión diferente.

Por resumir, yo creo que es un auténtico proyecto industrial con un socio industrial de referencia. Tiene sus riesgos sin ninguna duda. La apuesta es a largo plazo. La creación de empleo y de riqueza en Navarra, y en particular en la Ribera, es lo que nos guía. Creemos que tenemos buena compañía en el proyecto, que eso es muy importante. Y, a partir de ahí, como bien se ha dicho, a trabajar. Y ya iremos viendo cómo marcha la inversión que yo creo que es exactamente lo que toca a partir de ahora. O sea que, por mi parte, nada más y hasta el año que viene. Urte berri on guztioi.

SR. PRESIDENTE (Sr. Castiella Imaz): Eskerrik asko, Ayerdi jauna. A mí tampoco me gustaría despedirme sin felicitarle las fiestas. Y, sin ningún punto más en el orden del día, se levanta la sesión.

(Se levanta la sesión a las 17 horas y 6 minutos).